



MOBALPA
DESIGN YOUR LIFESTYLE

LUXURY KITCHENS - BATHROOMS - WARDROBES 100% IMPORTED FROM FRANCE

MÔ TẢ CÔNG VIỆC SALES EXECUTIVE

1. Nhiệm vụ

- Tìm kiếm khách hàng, tiếp cận khách hàng tiềm năng có cơ hội kinh doanh.
- Theo dõi, kiểm tra mặt bằng công trình và tư vấn khách hàng sản phẩm.
- Duy trì việc chăm sóc khách hàng.
- Phối hợp chặt chẽ với các bộ phận khác trong công ty (bộ phận Design, lắp đặt, Marketing,..) triển khai giám sát việc thực hiện các chương trình khuyến mãi, thay đổi hoặc mở rộng mạng lưới trưng bày, bán hàng...
- Hoàn thành chỉ tiêu doanh thu được giao.

2. Yêu cầu

- Có ít nhất 1 năm trong lĩnh vực bán hàng nội thất, bất động sản.
- Sử dụng tiếng Anh tốt là một lợi thế.
- Giao tiếp tốt.
- Sáng tạo, quản lý thời gian tốt, có khả năng làm việc nhóm hiệu quả.
- Có khả năng làm việc độc lập và làm việc nhóm.

3. Quyền lợi

- Mức lương cạnh tranh, đánh giá năng lực 6 tháng/ lần
- Lương tháng 13 và thưởng theo hiệu quả công việc
- Môi trường làm việc chuyên nghiệp và năng động
- Chế độ phúc lợi hấp dẫn như: đào tạo chuyên môn, teambuilding hàng năm, team dinner hàng quý, sinh nhật, nghỉ lễ, v.v.
- Hưởng đầy đủ các chế độ BHXH, BHYT, BHTN, nghỉ phép 12 ngày/năm.

4. Thông tin liên hệ:

- Ứng viên gửi CV qua email : hr@mobalpa.com.vn
- Tiêu đề Email: Họ và tên_Sales Executive
- Hotline: 0903 649 186 (Ms. Jenny)
- Website: <http://giaminhcorp.vn>

SHOWROOM MOBALPA KITCHENS - BATHROOMS

109 Ton Dat Tien Street, Tan Phu Ward, District 7, Ho Chi Minh City, Viet Nam
mobalpa.com

+84 28 5413 7591
+84 918 66 55 68